

Informatiecampagne Dierlijk Vet

Postbus 3095, 2280 GB Rijswijk, tel. 070 319 51 16, fax 070 319 51 96

www.dierlijkvet.nl, info@dierlijkvet.nl

Perswoordvoering: Sjors Beerendonk, voorzitter VVS, tel. 0499-364802

Demeter: 'Dierlijk vet is nu een gewone commodity'

“Als handelaar kopen en verkopen we dierlijke vetten in de hele Europese Unie, met name in de vijftien ‘oude’ lidstaten. Het is een bijzondere handel, want het gaat om kwalitatief goede producten die binnen 48 uur de tank uit moeten zijn. Wij weten door onze jarenlange ervaring feilloos bij wie we kopen en wat ze leveren. Daarom kunnen we op korte termijn opkopen in landen of regio’s waar overschotten zijn, en verkopen waar de vraag het aanbod overtreft.”

De broers Floris en Arjan Ebeli zijn directeur van Demeter B.V. en Demeter Energy BV. Ze houden kantoor aan het Wilgenplein in Alblasterdam en zijn dagelijks in de weer met de aan- en verkoop van dierlijke vetten. Het bedrijf begon in 1924 en was een van de grootste vismeelimporteurs. Begin jaren '80 besloot Gerard Ebeli, vader van Floris en Arjan en al sinds 1969 werkzaam bij Demeter B.V., het bedrijf te kopen.

Demeter B.V. is sindsdien gegroeid en verbreed. In januari 2001 werd het bedrijf benaderd door buitenlandse producenten van dierlijke vetten en melen die door de nieuwe wetgeving categorie 1 waren en dienden te worden verwijderd. Er moesten nieuwe afnemers buiten de voedselketen worden gevonden. Na een inventarisatie van potentiële afnemers wist Demeter deze vetten als alternatieve brandstof te leveren aan staalbedrijven, glasproducenten, energiecentrales en cementfabrieken, veelal in Duitsland. Vandaag de dag worden de cat. 1 vetten geleverd voor opwekking van groene stroom en voor de verestering tot biodiesel.

Om een duidelijke scheiding aan te brengen tussen typen productstromen werd

Als onderdeel van de informatiecampagne wordt in elke nieuwsbrief aandacht besteed aan een bedrijf dat of organisatie die actief is in de dierlijk-vetsector.

Demeter: 'Dierlijk vet is nu een gewone commodity' 1



De Rotterdamse broers Floris (links) en Arjan (rechts) Ebeli zijn vol vertrouwen: “Dierlijk vet is steeds meer een normale commodity aan het worden.”

toen Demeter Energy B.V. opgericht. Dit nieuwe bedrijf richt zich uitsluitend op categorie 1 vetten en melen. Bij Demeter B.V. worden sindsdien alleen nog categorie 3 vetten en melen geleverd aan mengvoerfabrikanten, petfoodproducenten en de oleochemie. Verder is Demeter B.V. (mede-)eigenaar van J.W. de Lange B.V. in Nieuw Lekkerland (producent van eiwitconcentraten en op- en overslagbedrijf), WAFI B.V. (exporteur van concentraten), Vaheco in Teuge (op- en overslag) en Demeterco España S.A. (handelskantoor).

Handel nieuwe stijl

De handel in dierlijke vetten is de laatste

jaren wel van karakter veranderd. “De strengere regelgeving vanuit Brussel na 1999 deed menige handelaar stoppen”, stelt Floris Ebeli. “De regels gaan er van uit dat partijen van A naar B gaan, van producent direct naar afnemer/gebruiker. ‘Brussel’ had weinig oog voor de tussenschakels. De laatste tijd heb ik de indruk dat daar wat meer aandacht voor komt. Het blijft een wereld waarin de veranderingen in regels elkaar snel opvolgen, maar als je eenmaal de weg weet in de procedures, kun je normaal zakendoen.” Het valt ze wel op dat nieuwe en gewijzigde regelgeving in de markt soms met enige vertraging doordringt. Regelmatig maken ze het mee dat een buitenlandse

leverancier zich nog steeds bedient van het oude model handelsdocument en gezondheidscertificaat. Arjan Ebels: "In Nederland zijn we op dat punt goed bij de les, want bedrijven en VWA zijn goed op de hoogte van wijzigingen in regelgeving. Bij aankoop in een ander land vragen we echter meestal op voorhand de papieren door te faxen, om te voorkomen dat er onnodige vertragingen ontstaan."

Op Europese documenten moet bij de verkoop van dierlijk vet niet bestemd voor humane consumptie het erkenningsnummer van zowel producent als afnemer worden ingevuld. Menige handelaar vreesde voor zijn bestaan toen die bepaling werd ingevoerd, omdat leverancier en afnemer zo elkaars identiteit te weten kwamen. Zo niet Demeter. "Eind jaren '90 waren we al van het handelen oude stijl afgestapt. We namen toen regelmatig kwaliteitsmensen of inkopers mee naar de producent, lieten analyses uitvoeren, werkten met productgaranties enzovoort. Het beviel prima. We hebben niets te verbergen, we zijn transparant, en we zijn er nog steeds."

Betere kwaliteiten

Demeter verhandelt allerlei types vet. Uiteraard rund- en varkensvet, maar ook pluimveevet en mengsels van deze vetten (veelal beendervet). Wat hen opvalt, is dat de vetten mede dankzij de Europese regels kwalitatief steeds beter worden. "Vroeger had je veel vetten die maximaal 15 procent FFA (Free Fatty Acids = Vrije Vetzuren) bevatten, nu is vrijwel alles max. 5% FFA", verduidelijkt Floris Ebels. "Ook het peroxidegehalte is lager, er zitten minder onzuiverheden in, kortom: je merkt dat je alleen goede bijproducten van gezond geslachte dieren krijgt."

Ook de toegenomen aandacht vanuit de mengvoederwereld voor kwaliteit heeft aan deze ontwikkeling

Demeter Energy BV

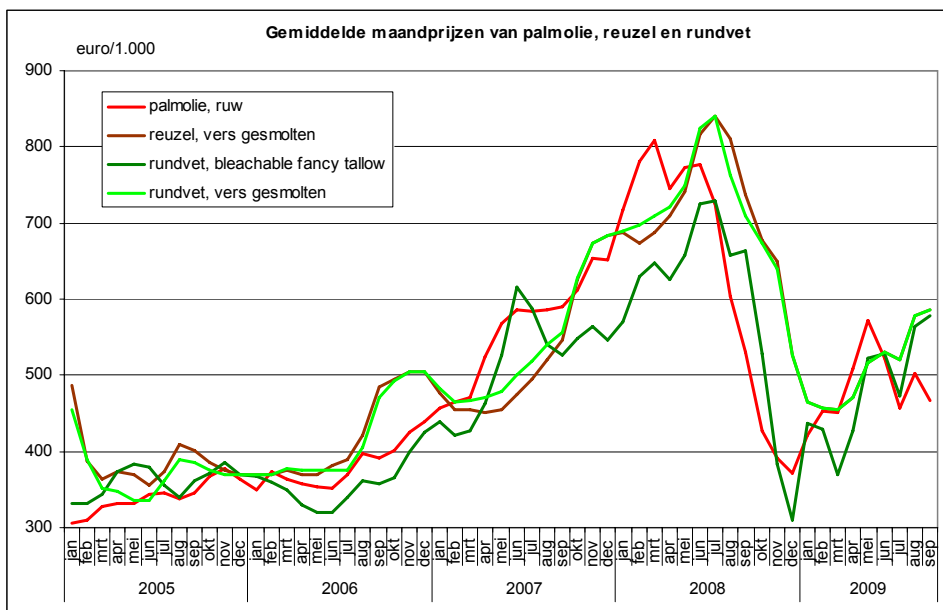
Leverancier van alternatieve brandstoffen

Demeter Energy BV levert vanaf 2001 diermelen en dierlijke vetten naar energiecentrales en cementfabrieken.

Dierlijk vet wordt gebruikt als brandstof voor de productie van groene stroom.

Groene stroom, geproduceerd met behulp van dierlijk vet, draagt bij aan de reductie van CO₂ (broeikaseffect)

DEMETER ENERGY BV



bijgedragen. Internationaal is het GMP+-systeem (met HACCP) wijdverspreid, nationaal zijn er TRUSQ en Safefeed die extra eisen stellen. Nadeel van dat laatste is wel dat de Nederlandse markt in de praktijk is afgesloten, omdat buitenlandse producenten van o.a. dierlijke vetten vaak wel GMP+ hebben, maar niet voldoen aan TRUSQ- dan wel Safefeed-normen.

"Demeter was in 1994 een van de eerste die een GMP-erkenning had. Daarna is de sector de lat telkens hoger gaan leggen. Wij hebben een volledig veilig product en buitenlandse producenten ook, alleen kunnen zij niet altijd hun hele bedrijf aanpassen om aan die extra eisen te voldoen", aldus Arjan Ebels.

De nieuwe regels betekenen ook veel meer veterinaire controles bij import van buiten de EU. Een kleine vergissing – etiket vergeten, foutje op het formulier – kan tegenwoordig grote en vooral dure gevolgen hebben. "De VWA vreest vermening van voeders op de boerderij en dat kan qua controles vervelend uitpakken

voor veel bedrijven. Gelukkig hebben wij bij de VWA meestal, zeker in de praktijk, met deskundige en behulpzame mensen te maken."

Positief perspectief

Hoewel Franse en Duitse mengvoerbakkers nog wat huiverig zijn om dierlijk vet toe te passen ("daar gaat zeker nog een jaartje overheen voordat die situatie is genormaliseerd"), is de laatste twee jaar een tendens waarneembaar: dierlijk vet is nu een normale commodity, met partijen die hun weg vinden van overschot- naar tekortregio's, met vraag en aanbod die de prijs bepalen, met zichtbare leveranciers en afnemers en met prijsniveaus die de markt in staat stellen zijn werk te doen.

Floris Ebels: "Petfoodproducenten zijn loyale afnemers van dierlijk vet. Producenten van mengvoer switchen sneller naar palmolie of vetzuren als de prijs te hoog wordt. De oleochemie heeft goedkoop dierlijk vet nodig, anders worden hun producten in Azië gemaakt. En sinds een jaar of twee zijn er de energieproducenten, die de prijs naar een gezond niveau hebben opgeduwd. In wezen kun je stellen dat de laatsten flink hebben geholpen om de markt voor dierlijke vetten weer gezond te maken."

Demeters goede reputatie komt in de huidige crisis goed van pas. Het bedrijf staat bekend als kredietwaardig en kan dus rustig doorgaan met wat het graag doet: handel drijven. □